

CHARGE D'AFFAIRE LOGISTIQUE & REEMPLOI 3.0

Quel contexte ?

ENVIE RHONE ALPES est un acteur pionnier de l'Economie Sociale et Solidaire, qui déploie 3 métiers complémentaires : le réemploi, la logistique, et le recyclage des déchets.

L'engagement social est le moteur de notre entreprise, qui travaille avant tout pour soutenir l'insertion professionnelle. Concrètement ça veut dire quoi ? On est en cœur du Développement Durable : les trois piliers - social, environnemental, économique - sont indissociables et au cœur de nos métiers. Vous rêvez de travailler dans l'ESS et l'économie circulaire ? Ce poste est peut-être fait pour vous !

Au vu des évolutions réglementaires en cours (Loi AGEC notamment), des enjeux de changement d'échelle de notre métier réemploi et des activités logistiques innovantes déjà expérimentées avec certains grands comptes, un potentiel de développement important a été identifié sur des activités à cheval entre nos métiers logistiques & réemploi au-delà du flux D3E (Déchets d'équipements électriques et électroniques). Il s'agit d'activités auprès de clients BtoB liées à la gestion de flux de retours clients et d'invendus. Ces activités permettent de déboucher sur la captation de gisements réemployables et d'aboutir à la mise en place de prestations spécifiques selon les besoins du client. Voici quelques exemples d'activités identifiées : délégation de la gestion du Service Après Vente, reconditionnement d'appareils pour des distributeurs, valorisation de flux invendus,... Pour en savoir plus : <https://www.envierhonealpes.org/solutions-professionnels-collectivites/economie-circulaire-reemploi/#gestionretours>

→ Afin de répondre aux différentes sollicitations en cours et aux perspectives de collaborations futures, ENVIE RHONE ALPES recrute un chargé d'affaire Logistique & Réemploi.

Votre mission, en quelques lignes :

En coordination avec les équipes du pôle développement et les équipes d'exploitation :

- Vous assurez la prospection et la commercialisation de notre offre d'économie circulaire auprès d'une clientèle essentiellement de grands comptes
- Vous co-construisez des solutions adaptées aux besoins des clients et à nos savoirs faire
- Vous pilotez la mise en place d'expérimentations et le déploiement de nouvelles prestations

Intéressé ? Pour en savoir plus :

- Vous structurez une démarche de prospection (argumentaire, suivi de prospects,...)
- Vous assurez la relation commerciale avec les prospects et les clients
- En fonction des besoins et des spécificités du client, vous réalisez l'ingénierie et la formalisation des offres techniques et économiques en lien avec l'exploitation, et la direction financière
- Vous co-construisez avec les clients et les équipes d'exploitation la mise en place d'expérimentation en vue d'un futur déploiement
- Vous participez à la représentation de l'entreprise sur différentes filières et lors de manifestations
- Vous participez aux projets transverses d'amélioration de l'entreprise et contribue à différentes missions

Vous vous reconnaissez ci-dessous ?

- **Vous avez l'âme d'un développeur** : vous savez ainsi déterminer vos priorités et suivre vos différentes actions commerciales dans un souci d'efficacité
-

- **Vous êtes attiré par l'économie circulaire** : les déchets constituent une passion, vous en comprenez rapidement les enjeux et êtes attiré par le changement d'échelle
- **Vous avez le sens des relations institutionnelles** : vous savez convaincre avec finesse et diplomatie
- **Vous êtes responsable** : vous aimez prendre des décisions, les mettre en œuvre et tenez vos engagements
- **Vous êtes passionné de la relation client** : vous orientez toute votre activité vers la satisfaction du client final
- **Vous aimez mener à bien un projet** : vous aimez piloter toutes les facettes d'un projet, du montage technique et financier aux projections opérationnelles
- **Vous êtes agile** : vous savez équilibrer votre activité entre de l'ultra concret et de l'ultra stratégique
- **L'intelligence collective est votre leitmotiv** : vous êtes convaincus que c'est en mobilisant & révélant les talents de chacun que l'on atteint les étoiles

Quelques prérequis

- Bac +5 ou expériences équivalentes
- Etre à l'aise dans le montage d'offres commerciales
- Savoir utiliser les logiciels bureautiques

Derniers « détails »

Lieu de travail : Lyon ou Saint Etienne

Type de contrat : CDD 12 mois

Horaires de travail : temps plein

Rémunération: à négocier selon expérience (aux alentours de 35 000 brut annuel)

Statut : à définir selon profil

Prise de poste : mai ou juin 2021

Envie d'aller plus loin ?

Adressez-nous votre CV + mail de motivation à l'adresse : rh.enviehonealpes@envie.org

Deadline pour postuler: 19/04/2021

Notre process : Si votre candidature est retenue, nous vous appellerons pour un entretien téléphonique la semaine 16. A l'issue de cette première étape, les entretiens physiques auront lieu la semaine 17.